

《优化营商环境 服务企业发展》专栏

区人民医院开展关心关爱企业家义诊活动

记者 贾冰 李婷婷

主持人李婷婷：在全区企业家座谈会上，我区表示开通企业家绿色通道，在医疗保障上实行一对一用情搞好服务，努力打造高品质的人文环境，今天的优化营商环境服务企业专栏，我们随同区人民医院来到企业开展上门服务。邵院长，你给我们介绍一下今天义诊活动的情况吧。

市中区人民医院副院长邵勇：行，我们医院关心关爱企业家义诊活动走进万邦赛若康公司，今天参加义诊活动的有内分泌专家、中医专家和护理团队，为他们提供健康咨询，开展义诊活动，其目的是为形成尊重企业家、支持企业家、关心关爱企业家的浓厚氛围，激发企业家热爱市中、奉献市中的热情。

山东万邦赛若康生化制药股份有限公司总经理

丛义国：非常感谢区卫健局和区人民医院莅临企业上门服务，更感谢区委、区政府出台了十条措施，我们很有信心扎根市中，把这个企业做大做强，创造更好的税收，回报社会。

主持人李婷婷：那下一步区人民医院将会如何开展这样的义诊活动呢？

市中区人民医院副院长邵勇：区人民医院高度重视，集中优势医疗资源，认真落实区委区政府决策部署，为持有“绿卡”的优秀企业家提供医疗保健服务，具体有以下三条措施。

一、开展医疗保健服务。为企业家配备一对一服务专员，明确区人民医院徐彬同志为优秀企业家服务专员，根据需要，联系科主任为企业家提供一对一优质服务。科主任定期与企业家联系，主动了

解企业家的健康状况和服务需求，为其提供健康咨询、健康体检等医疗保健服务，建立个人健康档案。

二、提供预约就诊、绿色通道服务。对有诊疗需求的企业家，由服务专员负责挂号、导诊、就医等各个环节，优先合理安排医疗检查、院内会诊等服务。也可以根据企业家就诊需要，协助预约国内知名医疗专家为企业家服务。

三、为企业提供全方位服务。企业员工可享受针对性的健康体检套餐、职业健康教育等服务，结合健康体检信息，以及企业员工实际，为其提供专家诊疗、就诊绿色通道等精准化、连续性、可追踪的医疗健康服务。



发展医疗科技 助推大健康产业园建设

记者 魏建 李婷婷

主持人李婷婷：优化营商环境，服务企业发展专栏今天我们来到了骏盛医疗。您好，艾总，我们想了解一下咱们骏盛医疗都生产哪些项目？

山东骏盛医疗科技有限公司总经理艾茂良：骏盛医疗是一家生产（针对）肿瘤、癌症的重大疾病诊断病例相关产品的企业。肿瘤、癌症我们都知道，现在已成为影响人体健康的一个重大疾病，每年大约有8000万到一个亿人次去做这个病理检查，通过这些检查，每年可能筛出了大约有400多万的癌症患者。通过我们的产品，将整个病理检查诊断，由原来的三到五天，甚至三到七天，缩短到二到六个小时，当天就可以拿到报告。所以这个时间是能够减缓我们患者及其家属在做病理检查时候的这种焦虑，同时降低看病整体费用，减少住院时间，降低医保的费用。通过快速病理的检查，然后快速的治疗，能够对一些发病（速）率比较快的癌症，大大的提升他生存的概率。这部分就是我们拥有的，独立自主研发的核心知识产权，你看我们的超声空化的技术，我们的自动包埋的技术，我们的病理处理试剂和病例，病理AI（分析）这些核心的技术，生产出来的产品，能够使病理的检查大大的提速。

主持人李婷婷：那现在咱们生产的产品，面向全国大约有多少家？

山东骏盛医疗科技有限公司总经理艾茂良：目

前来说，我们的客户主要是面向一些大中型的医疗机构、医院，在全国的30个省份都客户。像是北京的中日友好、上海瑞金、四川的华西医院，山东的齐鲁医院、省立医院、青医附院，以及我们枣庄的市中区、滕州市人民医院，都是我们的客户，我们的产品也都在为这些地区的老百姓服务。

主持人李婷婷：终于来到我们家门口了，也让百姓能够享受这种福利。那这个是不是我们本地生产的产品。

山东骏盛医疗科技有限公司总经理艾茂良：对，这些就是我们在骏盛医疗生产的快速病理的相关的产品，这是设备，这边我们看到的就是在这儿生产的试剂，正是这些试剂和设备的相互配合，使我们整个的病理的前处理大大的提速。下面我们到车间看一下我们具体的一个生产过程。这目前是全国最大的病理试剂的生产线。这个视频能看到，整个的生产过程。

主持人李婷婷：你看像这么一个高端的企业，当初是一种什么样的初衷来到市中区呢？

山东骏盛医疗科技有限公司总经理艾茂良：这个也挺有意思，第一，当时的時候咱市中区建立了一个鲁南大健康产业园区，整个医疗相关企业的一个聚集地，这么一个产业园区，也就说这个眼光非常超前，我们也是从事医疗器械相关的企业，正好我们的总部，骏腾科技的董事长王亮先生，他本身

就是咱枣庄人，有回报家乡的情怀。第三个咱市中区整个的营商环境这几年打造的非常的好啊，包括我们整个的招商团队非常专业，眼光非常的独特，同时办事效率非常高，然后对企业在建设的过程当中的帮助也非常的大，这些加快了园区内企业尽快的落户，尽快的投产，助推了企业的发展。

山东骏盛医疗科技有限公司总经理艾茂良：这是我们的使命，让病人更快的诊治，让医生更有价值。

主持人李婷婷：那下一步，咱们企业都有哪些发展规划。

山东骏盛医疗科技有限公司总经理艾茂良：我们整个公司也是构建了，刚才说的是快速病理检查，这个检查是自动化、流水化和智能化的这样一系列的产品。我们下一步的规划，就是将整个的产品，不同品类、不同的型号，尽快的投入市场，满足不同类客户的需求，让整个快速病理能够自动化，智能化，就是更加的块，更加标准。同时，我们现在在全国的30个省份都建有了整个的销售团队，我们的销售模式，主要是以分销为主，构建起我们整个的经销网络，让整个的快速病理的产品，尽快的推向我们的用户，尽快的用上这样的产品，也是符合我们整个的使命，让老百姓享受着更多的快速病理的服务。



推动兽药企业聚集发展

记者 刘猛 李珂

主持人李珂：观众朋友，大健康产业是我区的四大主导产业之一，在去年5月份，国内首家兽药产业园区“中国兽药谷”成功落户我区，作为园区的首家人驻企业---中海生物从项目洽谈到落地用了三个月时间，从公司注册到试生产用了四个月时间，创造了项目建设的“枣庄速度”。今天的《优化营商环境 服务企业发展》专栏，我们采访到了中海生物技术（枣庄）有限公司总经理李秀辉。

主持人李珂：李总，您好，请您给大家介绍一下我们中海生物目前的项目建设情况。

中海生物技术（枣庄）有限公司总经理李秀辉：目前，我们中海生物（枣庄）公司是我们中海集团在枣庄成立的一家以培养基和诊断试剂为主的企业，这个项目投资1.3亿，占地10亩，净化厂房面积10000平，目前中海生物为了响应市委市政府

“快就是大局”的要求，培养基项目我们从开工建设到投产，用了121天时间。

主持人李珂：我看到咱们公司生产的产品有很多的种类，给大家介绍一下。

中海生物技术（枣庄）有限公司总经理李秀辉：目前，这个项目在枣庄生产的产品主要有两种，第一种是培养基项目，第二种是诊断试剂项目。培养基项目主要是检验培养基，占据了我国兽药行业90%的市场份额，向我们检验培养基里有个支原体培养基，已经写入2020版药典，中国兽药典标准是参照中海公司标准执行的。第二个项目就是诊断试剂项目，目前诊断试剂项目基础建设已经完成，预计9月份拿到GMP证书，拿到GMP证书以后，我们的非洲猪瘟检测试剂盒能成为山东省第一家具备生产资格的企业。

主持人李珂：李总，咱们中海生物作为兽药谷的首家人驻企业，请您谈一谈对我们市中区营商环境的感受。

中海生物技术（枣庄）有限公司总经理李秀辉：中海落户到枣庄，我们强烈感觉到了市中区对工业项目、对企业的重视，中海生物之所以落户市中，就是因为市中区良好的营商环境，现在听了宋磊书记在企业家座谈会的讲话之后，我对市中区营商环境更加有信心、有动力，作为中国兽药谷的首家人驻企业，我们中海公司要当好急先锋和领头羊，除了大力发展企业之外，还要借助中国兽药药品监察所和中国兽药协会在兽药领域的影响力，依托于产业的上下游企业，以商招商，努力招引更多的兽药企业落户中国兽药谷，推动整个区域内兽药企业集聚发展，为全区经济发展贡献中海力量。

